



Bikincabang.id



PROPOSAL KEMITRAAN

**BASO
GORENG
GG**

**BASO GORENG TERLENGKAP NO 1
EST 2020**

Halal, No Pork, No Angciu

© @basogoreng_gg

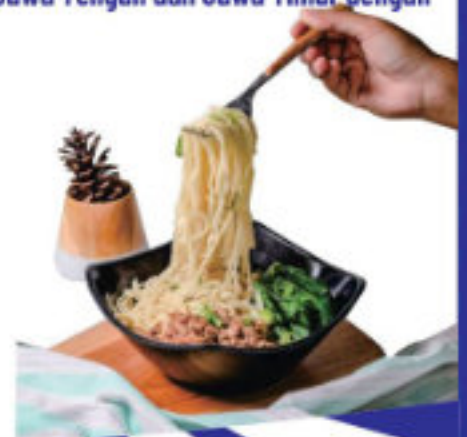


TENTANG KAMI

GG CORPORATION merupakan perusahaan yang telah bergerak di bidang usaha kuliner sejak tahun 2009. Beberapa brand usaha kuliner telah kami kembangkan di beberapa Provinsi seperti Yogyakarta, Bali, Jawa Tengah, Jawa Barat, dan Lampung.

Sejak 15 tahun terakhir kami fokus di Bidang Usaha Kuliner dengan Produk Mie dan Baso. Beberapa produk kami diantaranya:

1. 2009-2015 Mie Ayam & Bakso Rusuk "MATARAM" dengan 3 Cabang di Wilayah Sleman
 2. 2017-2020 kami membuka Mie Lampung UNO dengan 4 Cabang di Wilayah Sleman dan Bantul
 3. 2019-sekarang kami membuka "MIE GOCENG" dengan beberapa cabang di Sleman, Bantul, Kulonprogo, Surakarta, Semarang hingga Bandar Lampung
 4. 2020-sekarang kami memiliki "BASO GORENG GG" dengan beberapa Cabang di Sleman, Yogyakarta dan Bandar Lampung serta mitra yang tersebar di Surakarta, Madiun, Pamekasan, Kediri hingga Batam.
- Saat ini kami fokus untuk mengembangkan usaha " BASO GORENG GG" dengan sistem Kemitraan. Baso Goreng GG merupakan singkatan dari Baso Goreng Gede Gede karena ukurannya yang besar.
- Produk utama kami adalah cemilan Baso Goreng yang digoreng mendadak dari adonannya langsung, yang saat ini masih jarang dijumpai dengan cara tersebut dan jarang dijumpai kompetitor.
- Karena sangat tingginya animo permintaan kerjasama kemitraan, setelah 5 tahun usaha kami berjalan kami membuka peluang kerjasama usaha Baso Goreng GG di seluruh wilayah Jawa Tengah dan Jawa Timur dengan jumlah yang terbatas untuk menjaga kualitas produk kami.





EDUCATION :

- Faculty of Medicine Gadjah Mada University (2004)
- University of Groningen, Netherlands (2009)
- Magister Public Health (MPH) Gadjah Mada University (2012)

JOB EXPERIENCES :

1. CEO GG Corporation (2009-now)
2. Head Clinic at RS JIH, Yogyakarta (2015-2017)
3. General Practitioner at RSUD Lampung (2016-now)
4. Manager Marketing at RS KMC Kemang, Jakarta (2021)



dr. FIKI FERNANDES, MPH (CEO)

EDUCATION :

- Kadiri Kediri University (Management Economy) in 2013.
- Diploma I Hospitality & Tourism, Fanz Family Kediri, graduated in 2009.

JOB EXPERIENCES

1. Java Terrace 1851 Surakarta by Harris Pop Hotel 2023 – 2024 as Operation Manager
2. PT. Ryuji Kulineria Nusantara (Ryuji Corp) Malang 2022 – 2023 as Corporate Operation
3. Bebek Pondok Galih Sleman, on March 01, 2021 – July 31, 2022 as Operational Manager
4. Sitara Indian Restaurant Bali on April 20, 2016 – April 30, 2018 as Restaurant Manager
5. Dragon Star Restaurant Surabaya on June 01, 2014 - March 01, 2016 as Restaurant Manager



**SULIS SUPRIYANTO, Ap.Hot, S.E
(General Manager)**



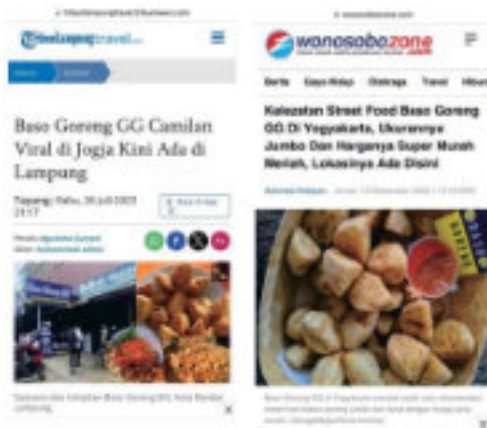
KEUNGGULAN PRODUK KAMI

1. GG CORPORATION berpengalaman 15 tahun di usaha kuliner
2. Membuka peluang kemitraan baru setelah usaha sukses berjalan selama 5 tahun (produk viral dan tidak mengenal musim)
3. Produk halal yang unik dan minim kompetitor
4. Harga jual produk murah dapat dijangkau seluruh masyarakat
5. Resiko investasi yang relatif rendah dengan keuntungan tinggi
6. Produk lengkap dari cemilan dan makanan lainnya seperti : mie, kwetiau, nasi

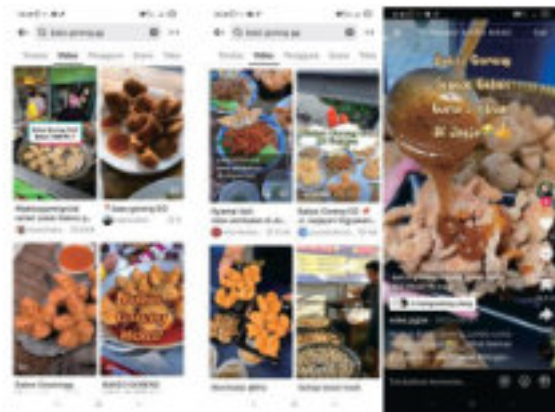


TENTANG PRODUK KAMI

BEBERAPA **REVIEW** TENTANG PRODUK KAMI DI MUAT DI MEDIA DIGITAL



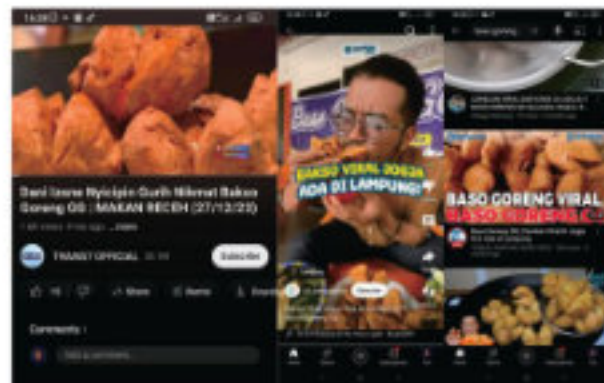
TIK TOK



INSTAGRAM



YOUTUBE



INFLUENCER

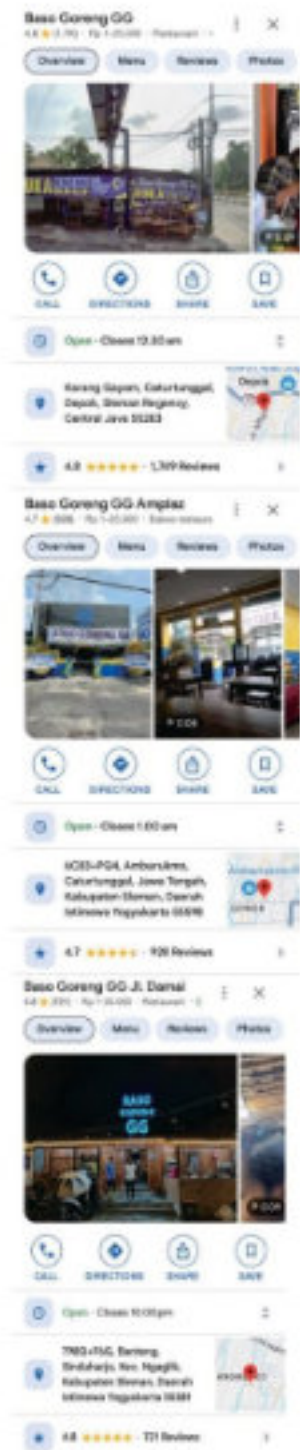


Outlet Baso Goreng GG

1. Baso Goreng GG (Pusat)
Jl. Affandi / Gejayan, Sleman
📍 Baso Goreng GG

2. Baso Goreng GG Amplaz
Jl. Laksda Adisucipto, Sleman
📍 Baso Goreng GG Amplaz

3. Baso Goreng GG Jl. Damai
Jl. Damai, Banteng, Sleman
📍 Baso Goreng GG Jl. Damai



Outlet Baso Goreng GG

4. Baso Goreng GG Lempuyangan

Jl. Dr. Wahidin Sudirohusodo

Kota Yogyakarta

📍 Baso Goreng GG Lempuyangan



5. Baso Goreng GG Banguntapan

Jl. Raya Pleret KM.2, Banguntapan

Kabupaten Bantul

📍 Baso Goreng GG Banguntapan



6. Baso Goreng GG Gembira Loka

Jl. Rejowinangun, Kota Gede

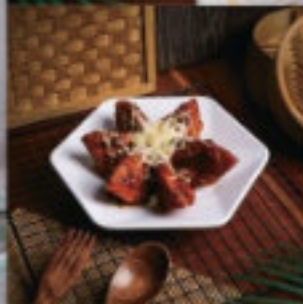
Kota Yogyakarta

📍 Baso Goreng GG Jl. Damai



PRODUK KAMI

 Baso Goreng GG 		 Baso Goreng GG 	
Buka Setiap Hari 10.00-23.00		Buka Setiap Hari 09.00-20.30	
BASO GORENG 		BASO GORENG 	
Lava Mozza (1) 20K Jumbo Lava (1) 15K Jumbo Mozza (1) 15K Jumbo Udang (2) 15K Tenggiri (3) 10K Udang (4) 10K		Lava Mozza (1) 20K Jumbo Mozza (1) 15K Jumbo Lava (1) 15K Jumbo Udang (2) 15K Tenggiri (3) 10K Udang (4) 10K	
PANGSIT 		PANGSIT 	
Pangsit Kuah (3) 6K Pangsit Goreng (4) 9K Pangsit Chili Oil (5) 12K		Pangsit Kuah (3) 6K Pangsit Goreng (4) 9K Pangsit Chili Oil (5) 12K	
MIE AYAM 		MIE AYAM 	
Yamin 8K Yamin Pangsit Kuah (2) 12K Yamin Pangsit Goreng (2) 13K Mie Chili Oil Ayam Merah 16K Kwetiau Chili Oil Ayam Merah 10K		Yamin 8K Yamin Pangsit Kuah (2) 12K Yamin Pangsit Goreng (2) 13K Mie Chili Oil Ayam Merah 14K Kwetiau Chili Oil Ayam Merah 16K	
MENU GORENG 		MENU GORENG 	
Mie Goreng Ayam Merah 20K Kwetiau Goreng Ayam Merah 20K Nasi Goreng Ayam Merah 20K		Nasi Goreng Ayam Merah 20K Nasi Goreng Seafood 20K Mie / Kwetiau Goreng Ayam Merah 20K Mie / Kwetiau Goreng Seafood 20K	
EXTRA TOPPING 		EXTRA TOPPING 	
Saus Chili Oil (1) 3K Balungan Ayam Asin (1) 4K Otak-otak Ikan (4) 8K		Saus Chili Oil (1) 3K Balungan Ayam Asin (1) 4K Otak-otak Ikan (4) 8K	
MINUMAN 		MINUMAN 	
Teh Manis 4K Jeruk 5K Mineral Botol 5K		Teh Manis 4K Jeruk 5K Mineral Botol 5K	
Lemon Tea 6K Teh Tarik Matcha 15K Teh Tarik Original 15K		Lemon Tea 6K Es Dawet 8K Teh Tarik Matcha 15K Teh Tarik Original 12K	



MENGAPA HARUS BERMITRA DENGAN

1. Dikelola dengan sistem Autopilot, Insya Allah amanah & report yang transparan
2. Setiap mitra diberikan akses ke sistem mesin kasir, cctv dan grup operasional
3. Kerjasama yang memberikan kemudahan untuk mitra memiliki usaha tanpa harus ikut pengelolaan operasional outlet
4. Mitra tidak harus menyiapkan tempat / sewa tempat dalam jangka waktu lama
5. Pengelola tidak mendapatkan keuntungan (fee management) apabila bisnis tidak mendapatkan keuntungan
6. Biaya beban sewa akan dimasukkan biaya operasional usaha sehingga tidak membebani mitra



PAKET KEMITRAAN

Paket Resto

- All in perlengkapan
- All in peralatan
- Diluar renovasi
- Kerjasama 5 tahun



SISTEM KERJASAMA :

1. Mitra tidak perlu mengeluarkan penambahan modal usaha lagi selama kerjasama berjalan selama 5 tahun
2. Sistem bagi hasil 70 (mitra) : 30 (pengelola) dari keuntungan bersih setelah sewa dihitung / disisihkan dananya
3. Setelah BEP maka bagi hasil akan berubah 50 (mitra) : 50 (pengelola)
4. Pengelolaan outlet mulai dari proses recruitment karyawan ~~keuangan pribadi~~ akan dilakukan oleh tim management Baso Goreng GG
5. Jika keuntungan tidak mencukupi untuk bagi hasil, maka pengelola tidak mendapatkan hak (bagi hasil) atas jasa pengelolaan pada bulan itu
6. Setiap outlet wajib menyisihkan 5% keuntungan bersih untuk disalurkan ke masjid / yayasan pondok tahfiz quran setiap bulannya
7. Laporan keungan dan bagi hasil dilakukan setiap 30 hari usaha berjalan.
8. Kerjasama selama 5 tahun dan dapat di perpanjang kembali

PAKET RES



PAKET KEMITRAAN INI TERMASUK

1. LED TV 32 INCH 1 BUAH
2. SOUNDSYTEM 1 SET
3. PERLENGKAPAN SAJI
4. PERLENGKAPAN MASAK
5. BOOTH ETALASE DAN PENGGORENGAN BASO
6. PERLENGKAPAN DAPUR
7. FOOD WARMER GETRA
8. 1 SET MEJA PELANGGAN (20 PELANGGAN)
9. PERLENGKAPAN STORAGE (FREESER, SHOWCASE)
10. SISTEM KASIR (POS) LENGKAP ESB SELAMA 1 TAHUN
11. HP, PRINTER DAN CASH DRAWER
12. SERAGAM KARYAWAN (24 BUAH)
13. PERANGKAT CCTV (4 BUAH)
14. TRAINING DAN PENGINAPAN KARYAWAN DI JOGJA
15. DESIGN INTERIOR DAN EKSTERIOR
16. BIAYA MARKETING (SOSMED IG DAN TIKTOK)
17. PENDAFTARAN GRABFOOD, SHOPEE FOOD DAN GO FOOD
18. BAHAN BAKU SENILAI 5 JUTA
19. TABUNGAN OPERASIONAL USAHA SELAMA 2 BULAN
20. NEON BOX STANDING (2 MUKA)
21. NEON BOX ACRYLIC LED "BASO GORENG GG"

TAHAPAN BERMITRA

- 1 MEMAHAMI RESIKO BISNIS
- 2 PENJELASAN KEMITRAAN
- 3 DP 50% KERJASAMA
- 4 PEMBAYARAN AKOMODASI (JIKA SURVEI DILUAR YOGYAKARTA)
- 5 SURVEY LOKASI
- 6 PEMAPARAN ANALISA HASIL SURVEY OUTLET
- 7 PELUNASAN BIAYA KERJASAMA
- 8 MOU KERJASAMA
- 9 RENOVASI OUTLET (1 BULAN)
- 10 RECRUITMENT, TRAINING (SOP, OPERASIONAL)
- 11 SOFT OPENING
- 12 **GRAND OPENING**



PROYEKSI BISNIS BASO GORENG GG

Based on Succes Outlet

No of Day	30
Avg Daily Sales (Transaction)	64
Avg Spend / Transaction (Rp)	164
Avg Daily Sales (Rp)	7.731.215

Avg Monthly (Transaction)	Avg Monthly (Transaction)	Avg Monthly (Rp)	Yearly (Rp)
------------------------------	------------------------------	---------------------	----------------

Gross Sales		231.976.570	2.783.238.836
Beverage	4.625	55.505	75.416.000
Baso	3.635	43.614	72.980.000
Goreng	1.212	14.547	55.820.000
Shopee	537	6.438	11.760.000
Food	447	5.358	15.960.570
Rangsang			
Net Sales		231.976.	2.783.238.83
COGs		570	1.616.808.67
Beverage		134.734	60.332.800
Baso		60.332.800	394.092.000
Goreng		27.910.000	334.920.000
Shopee		6.468.000	77.616.000
Food		7.182.257	86.187.078
Rangsang			
Gross Profit		97.242.514	1.166.430.15
GP Margin (%)		42%	42%
Total Opex		46.000.000	552.000.00
Opex to Revenue		-19%	-19%
Operating Income		51.242.514	614.910.162
Donation Mosque / Tahfidz Quran 5%		2.562.126	30.745.508
Net Margin Operation		21%	584.164.654
Income Margin		14.604.116	21%
Upah Pengelola (Managemen Baso Goreng GG)	30	34.076.271	175.249.396
Mitra / Investor	%		408.915.256

* Disclaimer

Ilustrasi diatas tidak dapat dijadikan acuan pendapatan mitra kedepannya, tetap ada resiko

Opex

Operational Expenses

Rent	6.000.000
Sallary (10)	00
Electricity	25.000.000
Marketing (Ads)	000
Internet & POS	3.100.000
Utility	0
ATK	2.000.000
IPL	00
Transportation	500.000
Others	2.800.000
	00
Total Operational Expenses	46.000.000

NILAI INVESTASI
249 JUTA
(Biaya Kemitraan)
TARGET BEP
12 BULAN

(PERHITUNGAN DARI NILAI INVESTASI KEMITRAAN)

KAMI TELAH HADIR SEJAK TAHUN 2014

5 PROVINSI 7 KOTA KABUPATEN

BATAM, BANDAR LAMPUNG, SLEMAN, MADIUN, KEDIRI, PAMEKASAN, SURABAYA



VISI MISI BASO GORENG GG

VISI

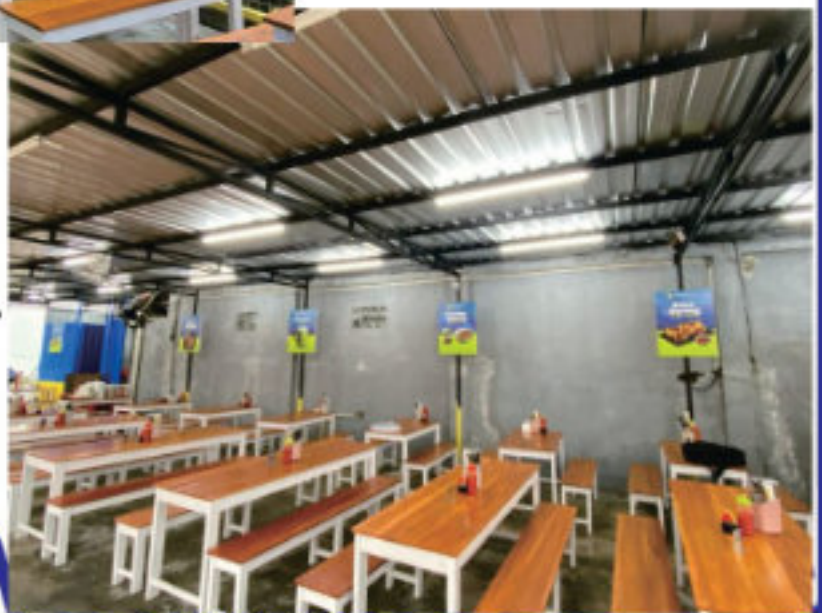
MENJADI PIONER BASO GORENG TERLENGKAP YANG TERSEBAR DI SELURUH WILAYAH INDONESIA DENGAN BERKONTRIBUSI MENCIPTAKAN LAPANGAN PEKERJAAN DI INDONESIA

MISI

1. MEMBERIKAN KEUNTUNGAN MITRA KAMI BERUSAHA SECARA PROFESIONAL DAN TRANSPARAN UNTUK MEMBERIKAN KEUNTUNGAN YANG BAROKAH DENGAN SETIAP MITRA YANG BEKERJASAMA
2. USAHA YANG BERKAH UNTUK DUNIA DAN AKHIRAT DENGAN MEMBUKA LAPANGAN PEKERJAAN UNTUK MASYARAKAT SEKITAR DAN MENYISIHKAN SETIAP BULANNYA 5% KEUNTUNGAN BERSIH UNTUK MASJID DAN YAYASAN PONDOK TAHFIDZ QURAN
3. EKSPANSI SECARA BERTAHAP DAN BERKUALITAS KAMI TIDAK BERAMBISI UNTUK MEMBUKA BANYAK MITRA TAPI KAMI MENHUTAMAKAN KUALITAS BRAND DAN PRODUK KAMI AGAR MITRA DAPAT TERFOKUS UNTUK KUALITAS PRODUK USAHANYA
4. PRODUK YANG BERKUALITAS DAN TERJANGKAU KAMI HANYA MENJUAL PRODUK YANG BERKUALITAS DENGAN JAMINAN MUTU YANG TELAH TERUJI BERTAHUN-TAHUN DI OUTLET PUSAT KAMI DENGAN HARGA YANG MASIH DAPAT DIJANGKAU LAPISAN MASYARAKAT



LAYOUT RUANGAN PAKET RESTO





Bikincabang.id

Udah tertarik atau mau informasi lebih lanjut?
Yuk klik tombol

DAFTAR JADI MITRA

yang tertera pada halaman website!